



15 LET BAKALÁŘSKÉHO

MEZINÁRODNÍHO OBCHODU NA EF TUL

SETKÁNÍ ABSOLVENTŮ A DISKUZNÍ STŮL

ČTVRTEK 04/09/2025





Program

14.30–15.00 Příjezd účastníků, káva, čaj a občerstvení

15.00–15.10 Uvítání účastníků organizátory

15.10–15.30 Prezentace výsledků dotazníkového šetření

15.30–16.30 Diskuzní stůl na téma Výuka mezinárodního obchodu na vysoké škole a co do ní patří

16.30–17.00 Nabídka možností další spolupráce a networking

17.00–??? Afterparty





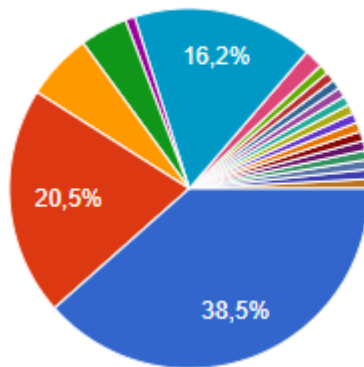
Výsledky dotazníkového šetření

Cíl šetření bylo zjistit:

- Jestli výuka našeho zaměření dává smysl, čili vychází vstříc potřebám společnosti
- Zda vysíláme do prostoru mezinárodního obchodu a s ním spojených ekonomických disciplín správně vzdělané, připravené a motivované lidi.
- 120 odpovědí



Zaměstnání dle krajů

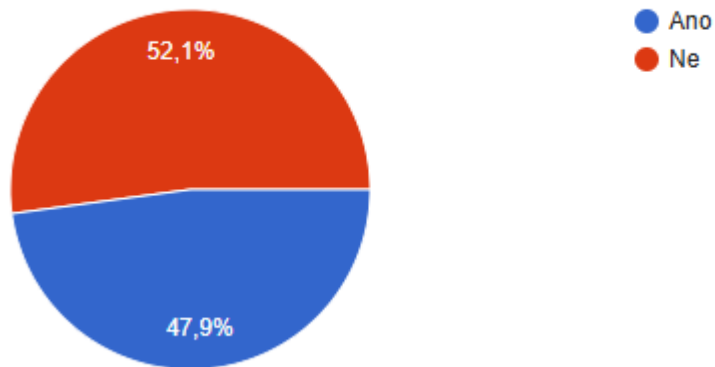


- Libereckém
- Středočeském
- Ústeckém
- Královehradeckém
- Parbubickém
- Praha
- Hlavní město Praha
- ještě nepracuji

▲ 1/3 ▼



Zaměstnání dle oboru





Současná pracovní pozice

- Sales - Sales management, After sales
- Nákup / logistika
- Controlling, Account management
- Project management
- Marketing, promotion management
- HR



Ze studia MO jsem nejvíce využil

- INCOTERMS, znalosti dokladů
- Dokumentární platby, znalost smluv
- Praktikum obchodního jednání
- Finance a finanční řízení, účetnictví
- Znalost jazyků a prezentační dovednosti
- Práce s daty
- Organizační schopnosti



Výuka mezinárodního obchodu na vysoké škole a co do ní patří.

Diskuzní stůl



Jak šel čas...

Jana Martinková - Hloušková

Žádná horská dráha to nebyla, možná až nudné:-)
1,5 roku, 4 dny v týdnu laboratoř v Berlíně (školení o plastech, kvalitě a úkol přestěhovat know-how pro zpracování plastů,
5 let obchodník junior (prodej a nákup plastů Evropa)
Následně až dosud: obchodní manažer (obchod komplet, logistika)
Významné životní milníky: svatba, 2018 a 2021 - narození Elly a Emy:-). Život bohatý na spousty soukromého a pracovního cestování, Posun v oblasti managementu, strategie, obchodu, marketingu a jazyků. Vděčná za spousty přátel, rodinu a zážitků.



Současná pozice a náplň jednou větou

Obchodní manažer ve společnosti PRAKTIK system s.r.o. - zodpovědná za budování dlouhodobých partnerství se zákazníky, plnění cílů, rozvoj našeho brandu, spoluvytváření strategie firmy a vedení a motivaci svého týmu.

Mé motto – čím se řídím.

Když nejde o zdraví, nejde o nic...



Karolína Kapounová

Jak šel čas...

Magisterské studium na VŠE
stáž ve Škoda Auto – e-mobilita Rozvoj obchodní sítě
nástup na plný úvazek do Škoda Auto – specialista
prodeje
Office Management – prodej ČR

Současná pozice a náplň jednou větou

Škoda Auto – prodej státní správě ČR



Mé motto – čím se řídím.

Dělej co tě baví, s lidma co tě baví.



Jakub Čmuchašek

Jak šel čas...

Během studia

export sales manager - bohemia crystal glass / ekka glass

Po bakaláři

key account manager Mehler Technologies

business development manager Excalibur army

chief revenue officer – CSGM / Czechoslovak Group

sales director - MSM Export / MSM group pod Czechoslovak group



Současná pozice a náplň jednou větou

Obchodní ředitel MSM Group - vývoz vojenského materiálu/munice do zahraničí.

Mé motto – čím se řídím.

Autentičnost. Důvěra. Konzistence.



Kevin Vojco

Jak šel čas...

2015 Bc MO -> Huddersfield -> 2016 MSc -> Erasmus Lisbon -> 2017 1. státnice Ing. & Denso -> 2018 Škoda Auto Purchasing India 2.0 & Ing. EF TUL -> 2019 Lasvit Sales Consultant NYC, USA -> 2020 Lasvit Dubai -> Covid lockdowns -> end of coop -> 2021 gap year -> 2022 Topforsport Strategic Partnership Lead -> 2023 11teamsport Group acquisition -> CEE + Nordics Territory Director -> 2024 GM CEE + Nordics at 11teamsports Group till now



Současná pozice a náplň jednou větou

GM CEE + Nordics at 11teamsports Group. Odpovědnost za komerční a marketingovou stránku v CZ (+PL+GR) entitě doručující roční obrat více jak €100M+ primárně v CEE a severských zemích, s maticovým řízením napříč největší fotbalovou speciálkou v Evropě, přímá odpovědnost za cca 80 lidí.

Mé motto – čím se řídím.

Sportovní mindset. Těžkejma rosteš. Vše je o hlavě.



1. Co mi v praxi ze studia MO pomohlo, v jakých situacích jsem si na studia vzpomněl/vzpomněla a co jsem z nich použil/použila?



2. Jestli a v jaké souvislosti jsem si v praxi říkal/říkala: „Tomu jsem se měl/měla věnovat víc, dávat větší pozor“.



3. Jestli a v jaké souvislosti jsem si v praxi říkal/říkala: „Tak toto jsem se na VŠ nenaučil/nenaučila, toto mě EF TUL v rámci studia nenabídla a teď mi to chybí.“



Co stojí za to, abyste z života (EF)
TUL sledovali, eventuálně navštívili.

TUL Fest (22. 9. 2025)

Noc vědců (26. 9. 2025)

JobTUL Days (12. 11. 2025)



Co je třeba udělat, abyste se o tom dozvěděli, a co za to.

Klub absolventů TUL

AliveID Absolvent: digitální identifikační
průkaz absolventa univerzity
Portál pracovních příležitostí JobTUL
T-Uni a další připravované možnosti



Oblasti spolupráce s KMG a sekci MO

Předmět MMO – talk show

Předmět OMO - přednášky

Bakalářské a diplomové práce - konzultant, oponent

Publikační činnost – dotazníky a dotazníčky

Pro firmy

Také BP/DP

Studenti na praxe

Exkurze, školení, projekty, apod.



DĚKUJEME, ŽE TU S NÁMI JSTE

SETKÁNÍ ABSOLVENTŮ A DISKUZNÍ STŮL

ČTVRTEK 04/09/2025

